

## НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ ОСНОВ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННО- ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА

*Мирзахаликов Бобир Бахтиёрович (PhD)*

*старший преподаватель кафедры «Бухгалтерский учёт и аудит»*

*Наманганский инженерно- технологический институт.*

**Аннотация:** В статье были рассмотрены законодательные основы развития государственно- частного партнерства в республике Узбекистан. Проанализированы современное состояние государственно- частного партнерства и существующие проблемы его дальнейшего развития. Были внесены предложения по совершенствованию законодательных основ развития государственно- частного партнерства, которые бы способствовали защите интересов частных инвесторов.

**Ключевые слова:** государственно-частное партнерство, государство, малый бизнес, частное предпринимательство, концессия, финансовые ресурсы, инвестиции, бюджетные средства, государственный сектор, регион, региональная инфраструктура, материальные и нематериальные ресурсы, риски, финансирование, принципы государственно-частного партнерства.

**Annotatsiya:** maqolada O'zbekiston Respublikasida davlat-xususiy sheriklikni rivojlantirishning Qonunchilik asoslari ko'rib chiqildi. Davlat - xususiy sheriklikning hozirgi holati va uni yanada rivojlantirishning mavjud muammolari tahlil qilindi. Xususiy investorlarning manfaatlarini himoya qilishga yordam beradigan davlat - xususiy sheriklikni rivojlantirishning Qonunchilik asoslarini takomillashtirish bo'yicha takliflar kiritildi.

**Kalit so'zlar:** davlat-xususiy sheriklik, davlat, kichik biznes, xususiy tadbirkorlik, konsessiya, moliyaviy resurslar, investitsiyalar, byudjet mablag'lari, davlat sektori, mintaqa, mintaqaviy infratuzilma, moddiy va nomoddiy resurslar, xatarlar, moliyalashtirish, davlat-xususiy sheriklik tamoyillari/

**Abstract:** The article considered the legislative framework for the development of public-private partnership in the Republic of Uzbekistan. The current state of public-private partnership and the existing problems of its further development are analyzed. Proposals were made to improve the legislative framework for the development of public-private partnerships, which would help protect the interests of private investors.

**Keywords:** public-private partnership, government, small business, private entrepreneurship, concession, financial resources, investments, budgetary funds, public sector, region, regional infrastructure, tangible and intangible resources, risks, financing, principles of public-private partnership.

**Введение.** С принятием в Узбекистане Закона «О государственно - частном партнерстве» были заложены законодательные основы развития государственно-частного партнерства. К их созданию шли поэтапно, до этого момента были приняты 10 подзаконных актов, которые регулировали ГЧП в таких сферах, как фармацевтика, дорожное движение, энергетика, архитектура, дошкольное образование и многое другое.

Так можно отметить такие, как: Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан «О мерах по созданию условий для развития государственно- частного партнерства в сфере дошкольного образования», «О создании централизованной клиничко- диагностической лаборатории на основе государственно- частного партнерства», « О мерах по созданию условий для развития государственно- частного партнерства в сфере физической культуры и спорта», «О мерах по дальнейшему расширению форм государственно- частного партнерства а сфере дошкольного образования», «О мерах по развитию государственно- частного партнерства в сфере здравоохранения», « Об утверждении положения о порядка осуществления государственно- частного партнерства при финансировании разработки проектов детальной планировки частей населенных пунктов» и т. д.

Большинство встречающихся сегодня в экономической литературе определений государственно-частного партнерства и государственного сектора экономики связаны преимущественно с юридическими аспектами принадлежности различных групп хозяйствующих субъектов к сфере государственной или частной собственности.

По мнению Н. Абдуллаева, «государственный сектор экономики интегрируется из элементов, связанных между собой не только отношениями государственной собственности, но и организационными рамками, между которыми осуществляется взаимодействие, направленное на достижение государственных целей» [1].

В.М. Смирнов определяет государственный сектор экономики как «совокупность предприятий и организаций, действующих в хозяйственной сфере, управление которыми осуществляется государством через федеральные органы власти и органы власти субъектов федерации» [2].

Исходя из принципов ресурсного подхода, нельзя не упомянуть определение государственного сектора, данное Л.И. Яковсоном, в котором государственный сектор представляется как «совокупность ресурсов, находящихся в непосредственном распоряжении государства, образует общественный сектор экономики» [3].

Считаем необходимым и возможным, базируясь на вышеприведенных определениях, уточнить определение общественного сектора экономики. По

нашему мнению, государственный сектор экономики – это система институциональных элементов, представляющих собой хозяйствующие субъекты, находящиеся в государственном управлении, экономической основой для функционирования которых являются ресурсы, относящиеся к государственной собственности, используемые в целях обеспечения интересов государства и общества и производства общественных благ. Так необходимо отметить заботу государства и в социальном аспекте. Только за 2018 год было подписано 968 соглашений по созданию детских садов, на основе ГЧП были открыты 182 детских сада на 14 963 детей. На 1 мая 2019 года было подписано 1159 соглашений о создании таких детских садов, было профинансировано 777 соглашений на общую сумму в 1,2 трлн сумов.

Формирование законодательно- правовой базы способствовало созданию институциональной инфраструктуры ГЧП. Так в 2019 году было создано Агентство по развитию ГЧП при Министерстве финансов Республики Узбекистан.

Агентством была разработана программа развития ГЧП, которая в свою очередь способствовала формированию задач и принципов ГЧП. Данная программа состоит из 3 основных принципов:

1. Формирования четкой институциональной и законодательной основы.
2. Формирования устойчивого портфеля инфраструктурных проектов.
3. Обоснование выбора ГЧП и снижения фискального риска.

**Существующие проблемы и пути их решения.** В Узбекистане на примере зарубежного опыта был разработан механизм привлечения частных инвестиций - концессия, который может стать действенным механизмом привлечения инвестиций, современных технологий, оборудования, решения других экономических и ряда социальных проблем. Реализуя массовое использование рачительными и эффективно действующими частными хозяйствующими субъектами (концессионерами) государственной собственности, исключенной из программы приватизации, концессия становится ей полноценной альтернативой.

Ст.1 закона РУз «О концессиях» от 30 августа 1995 г, № 110-I определяет концессии следующим образом: «Концессия представляет собой разрешение, выдаваемое от имени государства иностранному инвестору на осуществление определенного вида хозяйственной деятельности, связанной с предоставлением ему имущества, участков земли и недр на основе заключения концессионного договора» [4]. (Ташкент, 30 августа 1995 г., № 110-I (*Ведомости Олий Мажлиса Республики Узбекистан, 1995 г., № 9, ст. 185; Собрание законодательства Республики Узбекистан, 2008 г., № 52, ст. 513; 2017 г., № 37, ст. 978*)).

Основываясь на научное исследование в области концессий, мы пришли к мнению, что следует трактовать как взаимную уступку для эффективного использования потенциала двух сторон в создании общего продукта (получении экономического эффекта), когда у одной страны имеются одни факторы для его создания, а у другой – другие. Кроме того, для каждой из стран использование имеющихся ресурсов в любом ином варианте либо создание недостающих, при сложившейся наделенности и конкурентности, факторов должно быть неэффективным.

В целях привлечения частных инвесторов в экономику нашей страны, необходимо заниматься реформированием законодательной базы в области регулирования концессионных соглашений. Для обеспечения равноправия сторон в момент заключения концессионного договора большое значение имеет установленный в законе порядок, который должен быть прозрачным и эффективным.

Так как, концессионные договоры, часто прекращаются в одностороннем порядке, споры, возникающие при этом, весьма сложные, поэтому важным условием концессионного договора является условие о порядке их разрешения.

Порядок рассмотрения концессионных споров закреплен статьей 24 закона «О Концессиях». Споры между концессионером и концессионным органом подлежат рассмотрению в хозяйственных судах Республики Узбекистан, если иное не предусмотрено международными договорами и соглашениями Республики Узбекистан.

Определение сторонами соглашения, в том числе концессионного соглашения, механизмов и процедуры разрешения возможных конфликтов между ними позволяет избежать длительных споров о том, кто же правомочен рассматривать спор, а также является важной гарантией и обеспечением надлежащего исполнения обязательств каждой из сторон. Кроме того, юрисдикция органов, компетентных рассматривать соответствующие споры, основана, как правило, на согласии сторон соглашения.

В законодательно - правовой основе Республики Узбекистан одно из основных мест принадлежит Закону «О государственно-частном партнерстве». Закон был принят Законодательной палатой 26 апреля 2019 года и одобрен Сенатом 3 мая 2019 года. Он состоит из 10 глав, которые содержат 44 статьи. Нынешний закон был разработан при участии международных экспертов. Документ решает все вышеперечисленные проблемы и, самое главное, концептуально меняет саму модель участия государства в экономических отношениях. Председатель комитета Законодательной палаты Олий Мажлиса И.Абдуллаев отметил: «Если раньше государство выступало чаще как регулятор, то теперь становится полноценным партнером в различных проектах.

С юридической точки зрения это закон прямого действия, направленный на развитие конкуренции и частного бизнеса» [5].

Действие закона не распространяется на соглашение о разделе продукции и государственных закупок. Согласно принятому документу, срок действия соглашения между предпринимателем и государством может быть от трех до 49 лет. Это означает, что речь идет о долгосрочном партнерстве.

Отбирать частного партнера будут через тендеры или на основе прямых переговоров. В основном будут использоваться тендеры и лишь изредка (например, в целях обеспечения обороноспособности или решением президента)- прямые переговоры.

Основными принципами государственно-частного партнерства являются:

- равенство перед законом государственного партнера и частного партнера;
- прозрачность правил и процедур при осуществлении государственно-частного партнерства;
- состязательность и объективность при отборе частного партнера;
- недопустимость дискриминации;
- недопустимость коррупции.

Принцип равенства перед законом государственного партнера и частного партнера означает, что государственный партнер и частный партнер являются равными сторонами.

Принцип прозрачности правил и процедур при осуществлении государственно-частного партнерства означает то, что правила и процедуры государственно-частного партнерства должны быть открытыми, прозрачными и понятными для заинтересованных лиц. Государственный партнер обязан обеспечить свободный доступ к информации о правилах и процедурах государственно-частного партнерства, установленных законодательством о государственно-частном партнерстве.

Принцип состязательности и объективности при отборе частного партнера означает, что состязательность и объективность при отборе частного партнера обеспечивается за счет использования механизмов конкурсного отбора, беспристрастности и прозрачности при осуществлении правил и процедур государственно-частного партнерства и принятии решения в пользу оптимального варианта на основании объективных и обоснованных критериев.

Принцип недопустимости дискриминации означает недопустимость дискриминации, гарантирующийся путем обеспечения: равных прав участникам тендерных процедур; объективности при отборе частного партнера; открытости при отборе частного партнера. Частным инициаторам, претендентам, частным партнерам, в том числе иностранным, гарантируются равные права,



предусмотренные законодательством Республики Узбекистан, правовой режим деятельности, исключающий применение мер дискриминационного характера.

Принцип недопустимости коррупции предусматривает требования к правилам и процедурам государственно-частного партнерства должны не допускать коррупционных правонарушений и обеспечить меры по предотвращению коррупции и коррупциогенных факторов.

Несмотря на наличие законодательно- правовой базы развития государственно- частного партнерства, на наш взгляд необходимо ее дальнейшее совершенствование.

Сегодня развитию проектов государственно-частного партнерства уделяется пристальное внимание как со стороны государства, так и со стороны частного бизнеса. На настоящем этапе развития как самого государственно-частного партнерства, так и его законодатель- правовых основ можно утверждать, что у нас в республике оно находится на стадии становления. Для дальнейшего развития рынка ГЧП необходимо выделить основные факторы, которые оказывают влияние на его развитие:

- глубина проработки контрактов и возможности финансовых рынков обеспечить финансирование проектов;
- уровень правовой и экономической подготовки руководителей и специалистов органов исполнительной власти, принимающих участие в проектах ГЧП:
- сбалансированное распределение рисков между государством и частным партнером;
- четкое законодательное регламентирование гарантий прав частного инвестора;
- механизмы финансовой поддержки частной стороны проекта.

На наш взгляд для дальнейшего развития ГЧП необходимо определить основные направления их совершенствования.

Необходимо обеспечить и разработать механизмы достойной защиты прав инвесторов и кредиторов при осуществлении проектов ГЧП. Необходимо разработать систему оценки, позволяющей проанализировать существующий механизм защиты прав инвесторов, появления правоприменительной практики в области проведения отечественных проектов ГЧП (включая вынесение судебных решений в пользу частных инвесторов). Это могло бы способствовать улучшению инвестиционного климата и повышению доверия частных инвесторов к предоставляемой им правовой защите.

Объектами правовой базы ГЧП в нашей республике являются Закон Республики Узбекистан «О Концессиях» 30 августа 1995. и закон от 10 мая 2019 г. «О государственно-частном партнерстве».

Эти два закона являются основой правового регулирования проектов ГЧП. Для повышения их эффективности на наш взгляд необходимо обратить внимание на следующие недостатки.

1. Отсутствие права собственности у частного партнера. Согласно закону о концессии, по концессионному соглашению частная сторона за свой счет создает или реконструирует объект концессии, право собственности на который будет принадлежать публичной стороне, т.е. государству (ст. 21, п. IV закона о концессии). Таким образом, частный бизнес инвестирует существенные суммы в создание объекта, который ему не принадлежит. Данное обстоятельство создает риски злоупотребления полномочиями со стороны государственных органов и давления на бизнес. Особенно подвержены данному риску концессионеры, которые не имеют достаточного административного ресурса.

2. Невозможность передачи объекта концессии в залог. Согласно закону о концессии, передача концессионером в залог объекта концессионного соглашения не допускается.

3. Наличие концессионной платы. Согласно закону о концессии, предусматривается плата, вносимая частным бизнесом государству во время эксплуатации объекта концессионного соглашения (ст. 16 п. III закона о концессии). Концессионная плата - это наиболее противоречивый момент закона о концессии и всего концессионного механизма в целом. Ведь частный бизнес за свой счет решает социально-значимые проблемы, ответственность за которые несет государство в лице местных органов властей. При этом за решение этих проблем частному партнеру приходится платить государству. В конечном итоге данные платежи приводят к увеличению стоимости услуг, предоставляемых для населения.

В принятом законе «О государственно - частном партнерстве» от 10 мая 2019 г. в отличие от закона о концессии не ограничивается регулированием всего лишь одного механизма ГЧП (в частности иностранным инвестором) и имеет более общий характер.

Закон о ГЧП позволил решить проблемы закона о концессии, описанные выше, а также расширил возможности частного партнера:

- появилась возможность получения объекта соглашения о ГЧП в собственность частным партнером (гл.6, ст 30 ,33 закона о ГЧП);

- появилась возможность использовать объект соглашения в качестве залога через механизм прямого соглашения, заключаемого между публичным партнером, частным партнером и финансирующим лицом (гл.3, ст13).

- определен порядок контроля соблюдения условий договора со стороны частного партнер (гл. 8, ст. 36,37);

- определены механизмы финансовой поддержки государственно-частного партнерства (гл. 9, ст. 38.);

- определена защита интересов частного партнера, в частности его гарантии. В случае, если последующее законодательство Республики Узбекистан ухудшает условия инвестирования в объект государственно-частного партнерства, то к частному партнеру в течение десяти лет с даты заключения соглашения о государственно-частном партнерстве применяется законодательство, действовавшее на дату его заключения. Частный партнер имеет право по своему усмотрению применять те положения нового законодательства Республики Узбекистан, которые улучшают условия его инвестирования в объект государственно-частного партнерства (гл. 7, ст. 34).

Закон о ГЧП оказал положительное влияние на законодательное регулирование государственно-частного партнерства. Однако часть проблем в данной сфере осталась[6]:

1. Отсутствие унификации законодательства в сфере ГЧП. Не произошла унификация законодательства, кроме того, не были определены формы государственно-частного партнерства. Несмотря на то, что концессия является одной из форм ГЧП, концессионные проекты регулируются не законом о концессионных соглашениях, а законом о государственно-частном партнерстве. При этом список возможных объектов ГЧП у данных законов не совпадает. Так по закону «О концессиях» объектами концессий являются отдельные виды хозяйственной деятельности, не запрещенные законодательством Республики Узбекистан, связанные с предоставлением иностранному инвестору имущества, участков земли и недр ( I. ст.4. ), а по закону республики «О государственно-частном партнерстве» от 10 мая 2019 года объектами являются : - имущество, имущественные комплексы, общественная инфраструктура, проектирование, строительство, создание, поставка, финансирование, реконструкция, модернизация, эксплуатация и обслуживание которых осуществляются в рамках реализации проекта государственно-частного партнерства, а также работы (услуги) и инновации, подлежащие внедрению в ходе реализации проекта государственно-частного партнерства (гл. 1, ст. 3).

2. При оценке эффективности проекта и его сравнительного преимущества используется подход «выбор одинакового результата за меньшую стоимость». При этом сравниваются расходы государства на создание объекта ГЧП при помощи государственного контракта и при помощи соглашения о ГЧП.

3. Методика расчета рисков проекта раскрыта в недостаточной степени. Оценка рисков и их распределение между публичной и частной стороной проекта является одним из наиболее важных моментов при заключении договора ГЧП. Риски могут возникнуть даже из-за разных методик оценки одних и тех же



величин, которые применяются в практике частной стороной и государством. Необходимо учитывать все виды риска с наиболее точной их оценкой. Однако на данный момент на законодательном уровне подход к оценке рисков освящен достаточно поверхностно.

Проанализировав закон о концессии и закон о ГЧП, можно сформулировать следующие предложения по совершенствованию законодательства в сфере государственно-частного партнерства [7]:

- необходимо расширить формулировку ГЧП, данную в законе «О государственно - частном партнерстве» (гл 1, ст. 3.) и заменить ее на более полную, раскрывающую всю суть ГЧП.

- на наш взгляд формулировка «проект государственно-частного партнерства» выражена недостаточно (гл 1, ст. 3), так как в нем говорится о совокупности мероприятий, реализуемых на основе привлечения частных инвестиций и ничего не сказано о инвестициях со стороны **государственного партнера**, в котором подразумевается Республика Узбекистан, от имени которой выступают органы государственного управления, органы исполнительной власти на местах, а также иные органы (организации), уполномоченные Кабинетом Министров Республики Узбекистан, или их объединения;

- определить формы государственно-частного партнерства. С принятием закона о ГЧП данное понятие обрело юридическое определение, однако формы этого партнерства определены не были. При этом каждая из форм ГЧП либо регулируется отдельным законом, либо, как контракт жизненного цикла или инвестиционный договор, не имеет собственного законодательства;

- унифицировать списки объектов в законе о ГЧП и в законе о концессии. Списки объектов относительно которых может быть заключено концессионное соглашение или соглашение о ГЧП не совпадают. Данное обстоятельство ограничивает возможность применения законодательства;

- более детально проработать методику оценки рисков по соглашениям ГЧП. В законе о ГЧП впервые была утверждена общая методика оценка эффективности и рисков проектов ГЧП, однако процедура оценки рисков описана достаточно поверхностно;

- в законе о концессии определить случаи, когда частный партнер не должен платить концессионные платежи в пользу государства. Так, при реализации социальных проектов (здравоохранение, образование, спорт и т.д.) концессионные платежи, в конечном итоге, приводят к росту стоимости услуг для населения, а это в свою очередь повышает коммерческие риски проекты из-за риска недостаточного спроса.

Дальнейшее совершенствование законодательства в сфере ГЧП способно увеличить число потенциальных инвесторов и повысить эффективность механизма государственно-частного партнерства.

### Список использованной литературы:

[1]. Абдуллаев Н. Формирование государственного сектора экономики // Проблемы теории и практики управления. 2003. № 5. с. 23-27.

[2]. Смирнов В.М. Механизм управления государственным сектором экономики региона в условиях рыночной трансформации. / Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук. – М. 2006. – 28 с.

[3]. Якобсон Л.И. Государственный сектор экономики. Экономическая теория и политика. - М.: ГУ ВШЭ, 2000. – 24 с.

[4]. Закон Республики Узбекистан «О государственно- частном партнерстве» принятым Законодательной палатой 26 апреля 2019 и одобренным Сенатом 3 мая 2019 года сайт <https://lex.uz/pdfs/4329272.22.01.2021>

[5]. <https://www.spot.uz/ru/2018/04/18/kindergarten-cards/18.01.2021>.

[6]. Мирзахаликов Б.Б. Кичик бизнес ва хусусий тадбиркорлик субъектларининг молиявий барқарорлигини оширишнинг асосий йўналишлари. ECONOMY: ANALYSIS AND FORECASTS. № 1 (21). Yanvar-Mart, 2023-yil. 99 - 105 б.

[7]. Мирзахаликов Б. Б.Кичик бизнес ва хусусий тадбиркорлик субъектларининг молиявий-иқтисодий барқарорлигини ошириш йўллари COLLECTION OF SCIENTIFIC ARTICLES AND ABSTRACTS. Republican scientific and practical conference on the topic "PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF ENTREPRENEURSHIP IN THE REGIONS BY IMPLEMENTING THE MECHANISMS OF A FREE MARKET AND CREATING A HEALTHY COMPETITIVE ENVIRONMENT". March 4, 2023. 717 б.

[8]. Kh. T. Kadyrova. V. B. Mirzakhalikov, The Significance of Financial and Economic Stability of Small Business Entities and the Main Directions of its Ensuring. WEB OF SYNERGY: International Interdisciplinary Research Journal. Volume 2 Issue 1, Year 2023 ISSN: 2835-3013

<https://univerpubl.com/index.php/synergy>.

[9]. Kadirova X.T. Prospect razvitiya i sovershenstvovaniya regionalnogo finansovogo rinka Namanganskoy Region v sfere prinyatiya konsepsii ego razvitiya. Institute makroekonomicheskix issledovaniy I prognozirovaniya. "Economy: analysis and forecasts". Nauchny elektronniy Magazine - № 1, -2021. - 103-108. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=>

10. Кадирова Х.Т. Некоторый взгляд на классификацию рынка ценных бумаг. Теоретические и практические аспекты развития науки в современном мире / Сборник статей по материалам международной научно-практической конференции (20 сентября 2019 г., г. Уфа) / – Уфа: Изд. НИЦ Вестник науки, 2019. – 252 с., с.81

11. Кадирова Х.Т. Концептуальные основы развития регионального финансового рынка. “Халқаро молия ва ҳисоб” илмий журнали. №1, февраль, 2021 йил. ISSN: 2181-1016

12. Khadicha T. Kadirova, Tamila I. Musredinova. Some Issues of Regional Financial Market Development and Modelling ISSN: 0011-9342 | Year 2021 Issue: | Pages: 3557 - 3575

13. Кадирова, Х. Т. (2022). Основные направления совершенствования и перспективы развития финансового рынка. Архив научных исследований, 2(1).

14. Кадирова, Х. (2022). Проблемы развития региональных финансовых рынков и пути их решения. Архив научных исследований, 2(1).

15. Мирзахаликов, Б. Б. (2022). Кичик бизнес молиявий-иктисодий барқарорлигини таъқиб этиш зарурлиги ва аҳамияти. Архив научных исследований, 2(1).

16. Kadyrova, K. T., & Mirzakhalikov, B. B. (2023). The Significance of Financial and Economic Stability of Small Business Entities and the Main Directions of its Ensuring. Web of Synergy: International Interdisciplinary Research Journal, 2(1), 338-344.

17. Кадирова, Х., & Мирзахаликов, Б. (2023). АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО ФИНАНСОВОГО РЫНКА И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ. Приоритетные направления, современные тенденции и перспективы развития финансового рынка, 85-87.

18. Кадирова, Х. Т., & Мирзахаликов, Б. Б. (2019). Проблемы развития инвестиционной политики на финансовом рынке и пути их решения. In Интеграция науки и практики в современном мире (pp. 35-43).

19. Мирзахаликов, Б. Б., & Рахмонов, Д. А. ФОРМЫ, МОДЕЛИ И МЕХАНИЗМЫ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА.

20. Кадирова Х. Т. Пулатов У. Х. Временные интервалы моментальной прибыли и волатильности рынка. “PEDAGOGS” international research journal ISSN: 2181-4027\_SJIF: 4.995. www.pedagogs.

21. Кадирова Х. Т. Пулатов У. Х. Исследование волатильности фондового рынка и его модели. Proceedings of International Educators

22. Кадырова Х. Т. Мансуралиева К. Р. Рахимов Х. К. Развитие и перспективы рынка драгоценных металлов в Узбекистане: технологические, экономические и инвестиционные аспекты. Ta'lim innovatsiyasi va integratsiyasi. <http://web-journal.ru/> 19-son\_1-to'plam\_Aprel -2024, 144 б. 21.